

В яблочко!

доход тира от 150 000 руб. в месяц

Чтобы открыть собственный тир потребуется 100 тысяч рублей. Именно столько стоит палатка и две единицы пневматического оружия. Кстати, выбор оружия на рынке большой: действующая модель автомата «калашников», модель автомата «курц», итальянское оружие, которое стреляет капроновыми пульками, пневматическое оружие. Выбор зависит только от предпочтений самого владельца и его финансовых возможностей. Что касается клиентов, то все виды ими востребованы одинаково. Никаких специальных лицензий не требуется.

Устанавливать палатки лучше в проходных местах, зонах отдыха. Идеальное место для тира – парк. В выходные дни

желающих пострелять набирается до 300 человек. Средняя стоимость выстрелов 120 рублей за 10 штук. Средний месячный доход – 150 тысяч рублей. Из них 17 000 рублей идет на зарплату сотруднику. Но предприниматель может работать и сам.

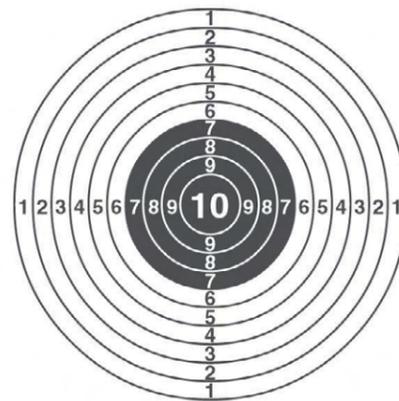
Второе направление этого бизнеса – арбалетные. Такой вид стрельбы особенно популярен летом. Вложения потребуются еще меньше, чем на открытие тира – 80 000 рублей. Никаких разрешений также не требуется. Стоимость одного выстрела 120 рублей. Месячный доход примерно такой же как у тира.

Третье направление – выездной тир. Минимальный комплект – 2 стола, 2 лука, пару арбалетов, пневматический пистолет, винтовка, кучка стрел и патронов, пара мишеней. Стоит этот комплект 140 000 рублей. К расходам добавится аренда

склада – около 2 тысяч рублей в месяц и зарплата инструктору – 1000 рублей в день. Окупаются все вложения за один месяц, после 10 заказов. Стоимость одного корпоративного заказа – 15 000 рублей. Такой вид развлечений весьма популярен среди корпоративных клиентов. Поэтому заказы поступают круглогодично.

И, наконец, четвертое направление – интерактивный тир – очень модное нынче развлечение. Представляет собой стрельбу реального оружия по экрану, который соединен с компьютером, и на который проецируются всякие сюжеты. Такие тир устанавливаются в развлекательных центрах или кинотеатрах.

Стоимость комплекта, в который входит хороший экран, быстрый компьютер и несколько оригинальных и качественных игровых сюжетов – 400



000 рублей плюс супер/тюнинг-ованные страйкбольные стволы, за 20 тысяч рублей в месяц.

Большая популярность, высокая проходимость развлекательного центра обеспечат быструю окупаемость тира.

Яковлева Наталья
www.openbusiness.ru

«СЕТЕВОЙ БИЗНЕС»

Как достичь успеха в бизнесе прямых продаж?

В нашей новой рубрике мы будем рассказывать о сетевом маркетинге, который для многих предпринимателей становится сегодня удачным дополнением к традиционному бизнесу или даже заменой такового, для многих обычных людей решением вопроса о дополнительных доходах в семье.

Компаний сетевого маркетинга в мире великое множество. Но информации о таком виде бизнеса крайне мало или она достаточно противоречива.

Неудивительно, что и мнения людей о нём противоречивы

Одни – ну просто «адепты» MLM – утверждают, что это доступная возможность для каждого стать чуть ли не мультимиллионером,

другие уверены – речь идёт о финансовой пирамиде и обычном «надувательстве».

– Правда в том, что различные «пирамиды», которые маскируются под реальный сетевой маркетинг мешают понять, что прямые продажи – это легальный бизнес, занявший своё место в экономике развитых государств. Бизнес, который успешно продвигается по миру, помогая людям жить лучше, – уверен Александр Васильевич Козлов, в прошлом – военный, заместитель министра социальной защиты Правительства Московской области, а ныне – успешный MLM-предприниматель.

Несколько лет назад его жена Людмила, а потом и он стали пользоваться, а затем и заниматься реализацией продукции известной компании прямых продаж «Amway».

Поначалу у Александра Васильевича было чувство недоверия к новому делу, но оно, быстро прошло, точнее – с первыми доходами. Сегодня они не просто высокие, а очень высокие и главное: стабильные.

На примере своей компании автор статьи даёт советы новичкам.

Заниматься прямыми продажами может каждый, независимо от возраста, начиная с 18 лет, пола, образования, вероисповедания, уровня доходов, без отрыва от своей основной работы, в удобное для себя время. В этом большой плюс MLM-бизнеса.

Трудности будут заключаться в том, что за Вас никто Вашу работу делать не будет: надо потрудиться, проявляя упорство, терпение и желание добиться поставленных перед собой целей.

Вначале Вы приобретаете печатные материалы у компании (двухуровневый стартовый набор). Это понятно, ведь Вы должны знать особенности выбранного бизнеса, получить достоверную информацию о продукции. Обязательно подписывается Договор НПА (независимого предпринимателя), согласно которому Вы обязуетесь придерживаться правил и политики компании.

бора обойдётся в 1 850 рублей (причём, эту сумму можно потратить поэтапно – первый стартовый набор – 150 рублей и второй стартовый набор – 1 700 рублей).

А дальше... дело за Вами!

Можно утверждать – Вы влюбитесь в продукцию этой Компании. Общайтесь с людьми из круга ваших знакомых, рассказывайте о том, что Вам понравилось из продукции. Ведь Вы это и так постоянно делаете в своей жизни – хвалите в своём окружении то, что Вам нравится – занимаетесь рекомендательным маркетингом, только Вам за это никто не платит, а здесь будут платить.



Договор подписывается через информационного спонсора, от которого Вы получили информацию о бизнесе.

Нет никаких требований относительно минимального объёма заказов продукции. Всё зависит только от Вашего решения. Вы приобретаете столько продукции, сколько хотите и тогда, когда хотите.

Кстати, у фирмы есть множество вознаграждений для независимых предпринимателей.

В этом бизнесе важно не держать рот на замке, а делиться полученными знаниями с близкими, друзьями и знакомыми, привлекать их внимание к продукции и бизнес возможности предоставляемой Компанией. Но это дело добровольное.

Итак, покупка так называемого двухуровневого стартового на-

Создавайте сеть потребителей из физических и юридических лиц.

Проводите информационные встречи с презентацией продукции компании, показывая бизнес возможность, предоставляемую Компанией.

Перефразируя известную рекламу, можно сказать, что работать с раскрученной компанией и предлагать качественную продукцию – одно удовольствие.

Кстати, Компании 50 лет и она работает более чем в 80 странах мира, имея годовой товарооборот 8,2 миллиардов долларов. И в этих странах Вы также можете строить свой бизнес.

Вы можете поделиться преимуществами этого бизнеса с другими людьми, которых Вы встречаете в своей повседневной жизни. А, регистрируя новых не-

зависимых предпринимателей – НПА (они, в свою очередь, тоже будут пользоваться сами, и продавать продукцию нашей Компании своему окружению), Вы можете увеличить свой групповой объём продаж, от которого серьёзно зависит размер Вашего вознаграждения.

Каждый независимый предприниматель получает сумму вознаграждения, соответствующую объёму продукции, реализованной им самим и спонсированными им независимыми предпринимателями. В соответствии с уровнем квалификации, доходы предпринимателей составляют от 700 до 200 000 рублей в месяц и выше.

У каждого есть возможность стать успешным, всё зависит только от того, сколько времени и усилий Вы будете вкладывать в этот бизнес.

Успех в бизнесе не зависит от образования и рода занятий. Желание, затраченное время и ваши усилия – вот важные условия для занятия этим бизнесом.

Возможности сетевого бизнеса дают Вам шанс развивать свой собственный бизнес в соответствии с Вашими потребностями, образом жизни, целями и наличием свободного времени.

Это одна из лучших и наиболее гибких возможностей бизнеса в индустрии прямых продаж. Вы можете независимо продвигаться к достижению личных целей.

Ваши первые шаги на пути создания ВАШЕГО успешного сетевого бизнеса

Два важных требования по построению бизнеса:

- Решить для себя – каких целей в жизни вы хотите добиться с помощью этого бизнеса.

- Принять твердое решение достичь поставленных перед собой целей.

- Иметь желание систематически трудиться ради пошагового достижения своих целей.

Как только Вы зарегистрировались в качестве независимого предпринимателя НПА, Вы можете:

• Заказывать продукцию для собственного пользования со скидкой 30%.

• Продавать продукцию Компании клиентам (если Вы зарегистрированы в качестве индивидуального предпринимателя или юридического лица)

• Оказывать спонсорскую поддержку другим лицам в этом бизнесе

В результате Вашей деятельности Вы можете:

• Получать розничную прибыль.

• Получать вознаграждения, награды и поощрения в соответствии с Планом Компании по продажам и маркетингу.

Для достижения максимального результата:

• Станьте 100% пользователем продукции Компании.

• Составьте и регулярно обновляйте список потенциальных клиентов и независимых предпринимателей.

• Регулярно проводите презентации продукции и рассказывайте о возможностях этого бизнеса.

• Получайте доход от розничных продаж и постоянно поддерживайте связь со своими клиентами.

• Создайте свою группу: начните с небольшой группы, а затем постепенно расширяйте свой бизнес.

• Оказывайте поддержку Вашим новым партнерам в осуществлении первых шагов в этом бизнесе.

• Поддерживайте лидеров Вашей группы, которые способны обучать других успешной предпринимательской деятельности.

• Выполняйте работу профессионально, обеспечьте хорошее обслуживание своим клиентам, будьте практичны.

• Поставьте перед собой определённые, конкретные цели в Вашем бизнесе.

Мы с женой занимаемся сетевым бизнесом прямыми продажами, и я уверен, многим нашим согражданам тоже будет интересна возможность иметь собственный бизнес, приносящий стабильный доход. Надо только вникнуть в суть этой замечательной возможности достижения финансовой независимости даже в наше непростое время.

Можно и нужно стремиться к другому завтра, а не к тому же самому завтра!

Никогда не позволяйте своему невежеству, гордыне или страху встать на пути к той жизни, которой, я уверен, Вы сможете добиться!

Успехов Вам!

Александр Козлов